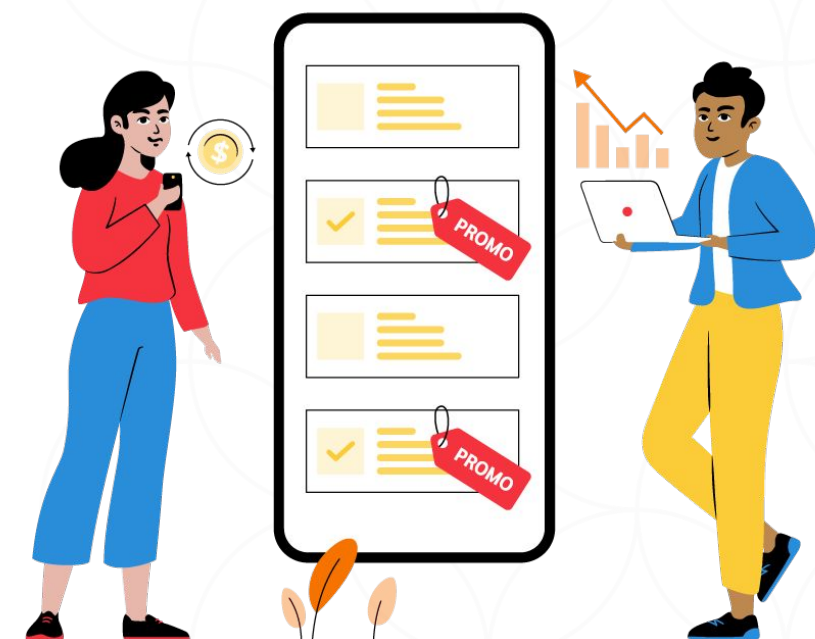


impact.com + Stripe: パートナーシップと決済を まとめてトラッキング

売上を伸ばすことは簡単ではないことが多いと思います。しかし、パートナーシップチャネルを活用する場合、リクルーティング、契約、支払い、トラッキングなど多岐に渡る作業をまとめるためのソリューションがないとさらにハードなものになります。

そこで impact.com の Stripe とのノーコードインテグレーションが役立ちます。トータルパートナーシップ管理プラットフォームを活用することで、必要な全てのステージを自動管理することが可能です。新しいパートナーを探し、トラッキングや売上やリード獲得といった成果に対するリワードを適切に提供することが可能です。



プログラムの立ち上げとアクティベーションをスピーディに行うことが可能

Impact.com と Stripe の連携に Stripe サイドに関わる追加のデベロッパーリソースは必要ありません。

サブスクリプションサービスの場合には、毎月のパートナー支払い設定が可能

パートナーが例えばマンスリーサブスクリプションを獲得してくれた場合、毎月の応じた成果報酬を impact.com を通じてリワードすることができます。

パートナーには売上発生イベントごとにリワードが可能

impact.com はオーダー単位でのデータをトラッキングし、パートナーに対する都度の成果報酬支払いを自動で行うことができます。

impact.com パートナーシップ管理プラットフォームでビジネスの成長を

Impact.com と Stripe の連携で様々なタイプのパートナーシップチャネルを活用し、スケールさせましょう

「パートナー」という言葉は広義ですが、マーケターにとっては、大きな機会を意味します。右記は impact.com のプラットフォームで活用が可能なメジャーなパートナータイプです。



新しいパートナーを探し、リクルーティングする

インフルエンサーやアフィリエイト、モバイルアプリやその他、多数のタイプのパートナーを自動化ツールを使ってリクルーティングをすることが可能です。

売上の成長をもたらす

パートナーシップチャネルで売上を成長させたり、新規ユーザーの獲得を目指しましょう。

結果がでた場合にのみ発生する報酬

成果報酬を電子契約とスマート支払いで自動化し、結果がもたらされた場合にだけ支払いを行うことができます。